



## KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

Unsere Recherche für *The Legal 500 Deutschland 2025* startet demnächst und wir bitten Sie, uns eine redaktionelle Eingabe gemäß der beigefügten Richtlinien zur Verfügung zu stellen.

Referenzkontakte müssen uns spätestens am **Montag, 27. Mai 2024** erreichen. Nach diesem Zeitpunkt werden keine Referenzkontakte mehr entgegengenommen. Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am **Montag, 10. Juni 2024** erreichen.

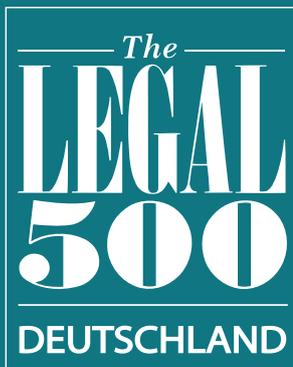
Folgende Richtlinien werden Ihnen helfen, Ihre redaktionelle Eingabe zu verfassen.

Die Aufnahme von Kanzleien in den redaktionellen Abschnitt des Legal 500-Handbuches ist mit keinerlei Kosten verbunden. Bei jeglichen Anfragen zu Kanzleiprofilen (d.h. zu kostenpflichtiger Werbung) kontaktieren Sie bitte James Messeter ([james.messeter@legal500.com](mailto:james.messeter@legal500.com)).

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an unsere FAQs:  
[legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german).

Mit freundlichen Grüßen,

Kathrin Zuser  
Editor, The Legal 500 Deutschland



# KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND

## AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

### Eingabe nach Praxisbereich

---

Der nationale Abschnitt des *Legal 500 Deutschland*-Handbuches ist in Praxisbereiche eingeteilt.

Bitte schicken Sie uns Ihren ausgefüllten Fragebogen und Ihre Referenzkontakte in einer getrennten Excel-Tabelle anhand der hier verfügbaren Vorlagen:

**[legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)**

Die redaktionelle Eingabe ist Ihre Möglichkeit, Ihre Kanzlei und Ihre Praxis zu verkaufen – erzählen Sie uns, was Sie einzigartig macht.

### Eingabe nach Stadt

---

Im City Focus werden Regionalkanzleien sowie nationale und internationale Großkanzleien mit Standorten in den jeweiligen Städten für den Gesamtbereich Wirtschaftsrecht in Betracht gezogen. Besonderes Augenmerk legen wir hierbei auf die regionale Verwurzelung in Form eines regionalen Mandantenstammes bzw. der regionalen Mandatsarbeit.

Wir bitten Kanzleien, uns einen Überblick ihrer Tätigkeit, der besondere Spezialisierungen und Stärken unterstreicht, anhand unserer hier verfügbaren Vorlagen zu schicken:

**[legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)**

#### ZEITPLAN

---

Referenzkontakte müssen uns spätestens am Montag, 27. Mai 2024 erreichen

Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am Montag, 10. Juni 2024 erreichen

Die Kontaktdaten und Verfügbarkeit unserer für die verschiedenen Praxisbereiche zuständigen Redakteur\*innen finden Sie ab Anfang Juni auf unserer Website

**[legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)**



## ZEITPLAN

---

Referenzkontakte müssen uns spätestens am Montag, 27. Mai 2024 erreichen

---

Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am Montag, 10. Juni 2024 erreichen

---

Die Kontaktdaten und Verfügbarkeit unserer für die verschiedenen Praxisbereiche zuständigen Redakteur\*innen finden Sie ab Anfang Juni auf unserer Website [legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

# KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND

## AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

### Vertraulichkeit

---

Wir gehen davon aus, dass alle bereitgestellten Informationen in unseren Texten und allen The Legal 500-Produkten veröffentlicht werden dürfen, falls nicht als vertraulich markiert. Bitte kennzeichnen Sie alle vertraulichen Informationen – ob Mandantennamen, Mandatsbeschreibungen, Volumina oder weitere Details – durch die deutliche Markierung als **VERTRAULICH** in roten fettgedruckten Großbuchstaben. In den vorgegebenen vertraulichen roten Feldern müssen Sie keine rote Schrift verwenden.

Bitte vermeiden Sie globale Vertraulichkeitsvorschriften an vorderer Stelle der redaktionellen Eingaben. Bitte versuchen Sie auch so klar wie möglich zu sein, was genau vertraulich ist; ist es das ganze Mandat, der Name des Mandanten oder der Wert/das Volumen des Mandats?

### Einreichung der Eingaben

---

- Bitte verwenden Sie die Legal 500 Submissions Site, um Ihr Word-Dokument und Ihre Referenzkontakte an unsere Redaktion zu schicken. Bitte besuchen Sie <https://submissions.legal500.com/wp-login.php>, loggen Sie sich ein und folgen Sie den weiteren Instruktionen.
- Sie sollten auch eine Excel-Tabelle mit Referenzkontakten in Bezug auf den Praxisbereich oder die Stadt im gleichen Format schicken (siehe Seite 5). Bitte beachten Sie die Deadline für Referenzkontakte am 27. Mai 2024.
- Bitte stellen Sie sicher, dass uns Ihre Eingabe vor dem Einsendeschluss erreicht, da wir den Zeitablauf der Recherche streng einhalten werden.



## ZEITPLAN

Referenzkontakte müssen uns spätestens am Montag, 27. Mai 2024 erreichen

Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am Montag, 10. Juni 2024 erreichen

Die Kontaktdaten und Verfügbarkeit unserer für die verschiedenen Praxisbereiche zuständigen Redakteur\*innen finden Sie ab Anfang Juni auf unserer Website [legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

# KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND

## AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

### Detaillierte Richtlinien für Eingaben

Bitte schicken Sie uns für jeden Praxisbereich oder jede Stadt eine getrennte Eingabe. Bitte stellen Sie uns für jeden Praxisbereich Informationen zu den folgenden Punkten zur Verfügung:

#### Überblick über die Praxis

Eine kurze Aufzählung der Eckpunkte Ihrer Praxis. Erwähnen Sie beispielsweise Zu- und Abgänge, erzählen Sie uns, wofür Sie bekannt sind, welche (zukunftssträchtigen) Nischen Sie abdecken und weisen Sie auf signifikante Mandate hin. Vermeiden Sie langwierige Absätze und unbewiesene Behauptungen.

#### Feedback zur 2024 Ausgabe

Sind Sie mit dem Ranking Ihrer Praxis in der vergangenen Ausgabe zufrieden? Wir ermutigen Kanzleien, uns anhand konkreter Beweise kurzes Feedback, einschließlich Vorschläge für das Ranking in der kommenden Ausgabe, zu geben. (Bitte beachten Sie, dass Kanzleien innerhalb der Tiers alphabetisch angeordnet sind.)

#### Kontaktdaten

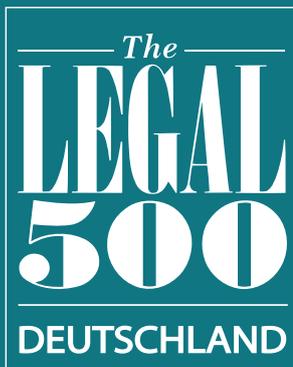
Bitte stellen Sie uns Kontaktdaten für die Person zur Verfügung, die wir bei Nachfragen im Zusammenhang mit der redaktionellen Eingabe kontaktieren sollen, d.h. Name, Position, E-Mail-Adresse und Telefonnummer.

#### Rankings von individuellen Anwalt\*innen

Die Rankings in The Legal 500 fokussieren sich auf die Gesamtstärke der Teams innerhalb Kanzleien. Wir zeichnen darüber hinaus Anwalt\*innen in vier Kategorien aus: Hall of Fame, Führende Namen, Namen der nächsten Generation und Rising Stars. Bitte versuchen Sie, würdige Frauen und Anwalt\*innen aus Minderheiten in Ihre Empfehlungen aufzunehmen, da Diversity für The Legal 500 sehr wichtig ist.

Kriterien, um als Führender Name gelistet zu werden:

- Seit mindestens fünf Jahren auf Partnerebene tätig
- Führende Rolle in mehreren signifikanten Mandaten
- Weitreichende Anerkennung unter Wettbewerbern
- Herausragendes Feedback von Mandanten



## ZEITPLAN

---

Referenzkontakte müssen uns spätestens am Montag, 27. Mai 2024 erreichen

---

Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am Montag, 10. Juni 2024 erreichen

---

Die Kontaktdaten und Verfügbarkeit unserer für die verschiedenen Praxisbereiche zuständigen Redakteur\*innen finden Sie ab Anfang Juni auf unserer Website [legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

# KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND

## AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

Kriterien, um als Namen der nächsten Generation gelistet zu werden:

- Seit bis zu fünf Jahren auf Partnerebene tätig
- Führende Rolle in mehreren Mandaten
- Anerkennung unter Wettbewerbern
- Feedback von Mandanten

Kriterien, um in der Hall of Fame gelistet zu werden:

- Langjährige Tätigkeit auf Partnerebene
- Führende Rolle in mehreren signifikanten Mandaten
- Weitreichende Anerkennung unter Wettbewerbern/ Mandanten

Kriterien, um als Rising Star gelistet zu werden:

- Anwalt bzw. Anwältin unter der Partnerebene (Associate/ Counsel)
- Taucht häufig in Mandaten auf
- Oft von Wettbewerbern und/oder Mandanten erwähnt

### Teaminformation

---

Bitte vermeiden Sie umfangreiche Biografien. Wir benötigen folgende Informationen:

- Praxisleiter (einschließlich Jobtitel, E-Mail-Adresse und Telefonnummer)
- Führende Namen im Team – geben Sie Kompetenzfelder an
- Namen der nächsten Generation (siehe oben) – geben Sie die Dauer der Praxis und Kompetenzfelder an
- Rising Stars (siehe oben) – geben Sie die Dauer der Praxis und Kompetenzfelder an
- Signifikante Zu- und Abgänge
- Partner\*innen, die mehr als 50% ihrer Zeit in diesem Praxisbereich tätig sind
- Anzahl an weiteren Partner\*innen im Team
- Anzahl an Associates/Assistent\*innen im Team
- Geben Sie den Standort aller erwähnten Anwalt\*innen an

### Referenzkontakte (getrenntes Dokument)

---

Bitte stellen Sie uns eine Liste mit Referenzkontakten, die wir um Feedback bitten können, zur Verfügung. Alle Referenzkontakte werden per E-Mail angeschrieben. Die Liste sollte sowohl langjährige als auch



## KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

### ZEITPLAN

Referenzkontakte müssen uns spätestens am Montag, 27. Mai 2024 erreichen

Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am Montag, 10. Juni 2024 erreichen

Die Kontaktdaten und Verfügbarkeit unserer für die verschiedenen Praxisbereiche zuständigen Redakteur\*innen finden Sie ab Anfang Juni auf unserer Website [legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

neue Mandanten umfassen. Referenzkontakte auf Junior-Ebene sind gegebenenfalls reaktionsfreudiger als hochrangige Persönlichkeiten. 20 Referenzkontakte pro Praxisbereich ist eine gute Mindestrichtlinie. Es bleibt Ihnen überlassen, wie viele Kontakte Sie uns zur Verfügung stellen wollen. Wir kontaktieren alle Referenzkontakte, die fristgerecht eingereicht werden. Zu spät eingereichte Referenzkontakte werden nicht angeschrieben. Bitte beachten Sie, dass Sie auch andere Kanzleien als Referenzkontakte aufführen können.

**Referenzkontakte MÜSSEN bis zum 27. Mai 2024 in einem getrennten Dokument eingereicht werden – bitte verwenden Sie die hier verfügbare Vorlage für Referenzkontakte:**  
[legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

Weitere Informationen betreffend das Ausfüllen der Referenzkontakte finden Sie in unseren Richtlinien:

[legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

### Detaillierte Highlight-Mandate

**(Alle erwähnten Mandate sollten in den Zeitraum von Mai 2023 bis Mai 2024 fallen)**

Wir bitten um die Auflistung von bis zu 20 Mandaten. Es sollten Mandate sein, die Ihrer Einschätzung nach signifikant sind und die Breite der aktuellen Expertise des Teams zeigen. Bemühen Sie sich, das gesamte Spektrum der Kanzleierfahrung zu reflektieren, anstatt alleinig die größten Mandate aufzulisten. Bitte erwähnen Sie jeweils die Rolle der Kanzlei, die federführenden Partner\*innen und das Start- und Enddatum. Bitte erwähnen Sie den Mandanten. Wir ermutigen Sie darüber hinaus, den Kontext jedes Mandats deutlich zu machen, anstatt das Mandat ohne Zusammenhang aufzulisten. Wenn möglich sollten mindestens drei Mandate zur Veröffentlichung freigegeben sein. Bitte erklären Sie uns, warum das Mandat signifikant ist.

Sie können auch weitere Highlights erwähnen, beispielsweise die Akquise neuer Mandanten und/ oder die Aufnahme in Kanzlei-Panels. Ebenso hilfreich sind jegliche harte Fakten, um Ihre Praxis in einen Kontext zu setzen. Für einen Praxisbereich, der sich auf Transaktionen stützt, ziehen wir beispielsweise auch die Gesamtanzahl an Deals sowie den Gesamtwert aller Deals in Betracht.



## KANZLEIEN IN DEUTSCHLAND AUFRUF FÜR REDAKTIONELLE EINGABEN

### ZEITPLAN

---

Referenzkontakte müssen uns spätestens am Montag, 27. Mai 2024 erreichen

---

Redaktionelle Eingaben müssen uns spätestens am Montag, 10. Juni 2024 erreichen

---

Die Kontaktdaten und Verfügbarkeit unserer für die verschiedenen Praxisbereiche zuständigen Redakteur\*innen finden Sie ab Anfang Juni auf unserer Website [legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german](https://legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german)

Der Fokus der Recherche liegt auf der jüngsten Mandatsarbeit. Wenn Ihrer Meinung nach ältere Mandate signifikant sind – oder ein besseres Bild der Praxis verschaffen – dann erwähnen Sie diese bitte und erklären Sie uns die Relevanz.

**Hinweis: Bei einer erstmaligen Eingabe für einen bestimmten Praxisbereich empfehlen wir die Erwähnung mehrerer Beispiele aus den vergangenen zwei Jahren sowie mindestens 10 neue Mandate.**

### Aktive Mandanten

---

Durch die Bereitstellung einer Liste aktiver Kernmandanten stellen Sie uns viele nützliche Informationen auf einen Blick zur Verfügung. **Erwähnen Sie neue Mandanten und die Dauer langjähriger Mandatsbeziehungen.**

### Sie wollen einen neuen Praxisbereich bzw. ein neues Ranking vorschlagen?

---

Bitte schicken Sie uns Ihren Vorschlag mit Begründung über unsere FAQ-Seite: [legal500.com/faqs](https://legal500.com/faqs):

Ihr Vorschlag sollte folgende Informationen beinhalten:

- Praxisbereich, den Sie neu eingeführt sehen möchten
- Parameter des Praxisbereichs
- Gründe, warum der neue Bereich eingeführt werden soll
- 4 oder 5 Mandats-Highlights dieser Art, zu denen Ihre Kanzlei jüngst beraten hat
- eine Liste weiterer Kanzleien, die auch in diesem Praxisbereich aktiv sind (möglichst mit Kontaktdaten, falls wir diese für weitere Einsichten kontaktieren wollen)